

Wollen Sie internationale Vertriebspartner und Kunden mit leistungsstarken Spezialmaschinen in der Forsttechnik begeistern und aktiv neue Märkte entwickeln?



📍 Wohnort: OÖ | Gebiet Nordeuropa/Baltics/Polen

🏢 Eschlböck Maschinenbau GmbH

💰 € 50.000,-

🕒 Vollzeit

Zum Auf- und Ausbau von langfristigen Händlerbeziehungen besetzen wir folgende Vertriebsposition:

Area Sales Manager (m/w/d) Forst- und Biomassetchnik

Eschlböck Maschinen entwickelt seit Jahrzehnten leistungsstarke und innovative Maschinenlösungen im Bereich Holzzerkleinerung und Biomassetchnik. Mit der Marke **BIBER** steht das Familienunternehmen international für höchste Qualität, Zuverlässigkeit und technische Innovation. Kunden in zahlreichen Ländern vertrauen auf leistungsstarke Maschinen „**Made in Austria**“.

IHRE MOTIVATION UND ERFAHRUNG

- 🎯 Sie verfügen idealerweise über Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern, Landmaschinen, Forsttechnik oder technisch anspruchsvollen Produkten und verstehen die Anforderungen internationaler Kunden und Vertriebspartner.
- 🎯 Sie konnten bereits internationale Vertriebserfahrung sammeln oder fühlen sich im Aufbau und der Weiterentwicklung von Händlernetzwerken und Kundenbeziehungen wohl.
- 🎯 Für Sie stehen Handschlagqualität, Eigeninitiative und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Kunden, Partnern und Kollegen an oberster Stelle.

IHRE AUFGABEN UND HERAUSFORDERUNGEN

- 🎯 Sie betreuen bestehende Vertriebspartner und gewinnen neue Händler sowie Kunden in Nordeuropa, dem Baltikum und Polen.
- 🎯 Mit Ihrem Gespür für Märkte und Ihrer professionellen Kundenbetreuung entwickeln Sie Ihr Gebiet nachhaltig weiter und steigern die Marktpräsenz der Marke BIBER.
- 🎯 Sie repräsentieren das Unternehmen auf internationalen Messen, Kundenevents und Fachveranstaltungen und entwickeln sich zum geschätzten Ansprechpartner Ihrer Kunden, die Sie auch gerne nach Prambachkirchen zu Produktvorführungen einladen.

IHRE PERSPEKTIVE - UNSER ANGEBOT

- 🎯 Eschlböck bietet Ihnen ein professionelles Arbeitsumfeld mit innovativen Premiumprodukten und der Stabilität eines erfolgreichen Familienunternehmens.
- 🎯 Sie übernehmen eine internationale Vertriebsaufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum sowie etablierten Marktstrukturen und Entwicklungsmöglichkeiten. Sie werden Teil eines Familienunternehmens, in dem man Ihnen mit Vertrauen und echter Wertschätzung begegnet.
- 🎯 Für Ihren Einsatz erhalten Sie ein Bruttojahresgehalt ab € 50.000,- plus attraktive Provisionen sowie einen repräsentativen Firmenwagen auch zur Privatverwendung. Die genauen Rahmenbedingungen werden in einem persönlichen Gespräch je nach Vorerfahrung vereinbart. Nutzen Sie die Gelegenheit, gemeinsam mit einem starken Team die internationale Erfolgsgeschichte von Eschlböck / BIBER aktiv weiterzuschreiben.

Seite 1/1

Interessiert?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung auf: [sales-passion.com](https://www.sales-passion.com)
Kennwort: "Eschlböck"

[Gleich bewerben →](#)

Sie haben Rückfragen?

Für Rückfragen steht Ihnen unser Sales-Passion-Matching-Team unter +43 6232 32 222 gerne zur Verfügung!